Vertriebsingenieur (m/w/d) Geschosswohnungsbau Nord

ALHO Systembau GmbH

Vertrieb & Verwaltung Vollzeit Hamburg

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Sie?

- Verantwortung für die Akquise und Pflege von Neukundenkontakten
- Betreuung des vorhandenen Kundenstammes
- Präsentation, Beratung und Verkauf von schlüsselfertigen Wohngebäuden
- Kontinuierliches Beobachten und Analysieren der Markt- und Wettbewerbssituation

Was bringen Sie mit?

- Ingenieur-, Architekten- bzw. Technikerausbildung oder Kaufmann/-frau mit hohem technischem Verständnis
- Fundierte Erfahrungen im Vertrieb von Geschosswohnungsbauten
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Analytischer und pragmatischer Arbeitsstil

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:

- VWL
- Familienunternehmen
- Bonuskarte
- Flexible Arbeitszeiten
- Mitarbeiterevents
- BGM
- Strukturierte Einarbeitung
- Regelmäßiges Feedback
- Corporate Benefits
- Bike Leasing
- Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz

Unser HR-Team freut sich auf Sie und auf Ihre Bewerbung unter:

Bastian Nickel | Personalreferent Recruiting
Tel: +49 2294 696-7202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere