



Architekt/Ingenieur im Vertrieb (m/w/d) Rhein-Ruhr

ALHO Systembau GmbH

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Neuss

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Sie?

- | Sie verantworten die Projektentwicklung von schlüsselfertigen Bürogebäuden, Schulen und Kindergärten
- | Qualifizierte Kundenbetreuung vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- | Grundlagenermittlung und Erarbeitung von technischen Konzepten bis hin zur individuellen Angebotserstellung
- | Mitarbeit in der Entwurfsphase
- | Eigenständige Kundenneugewinnung und Netzwerkpflge

Was bringen Sie mit?

- | Abgeschlossenes Studium im Bereich Architektur oder vergleichbarer Abschluss
- | Gute Erfahrung im Industriebau und/oder Bildungsbau erwünscht
- | Mehrjährige Erfahrung in der Immobilienwirtschaft, idealerweise fundierte Erfahrungen aus dem Bauträgergeschäft und/oder der Projektentwicklung
- | Gute VOB- und Bauvertragskenntnisse erwünscht
- | Spaß an der Akquisition und Projektentwicklung
- | Hohe Kundenorientierung und Teamfähigkeit

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:



VWL



Familienunternehmen



Bonuskarte



Flexible Arbeitszeiten



Mitarbeiterereignisse



BGM



Strukturierte Einarbeitung



Regelmäßiges Feedback



Corporate Benefits



Bike Leasing



Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz



Attraktive Vergütung



Mitarbeit an spannenden Projekten

Unser HR-Team freut sich auf Sie und auf Ihre Bewerbung unter:

Bastian Nickel | Personalreferent Recruiting
Tel: +49 2294 696-7202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere