

Architekt / Ingenieur im Vertrieb (m/w/d) Gesundheitsimmobilien

Vollzeit, ALHO Systembau

Vertrieb & Verwaltung Vollzeit Friesenhagen

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Verantwortung für die Akquise und Pflege von Neukundenkontakten
- Betreuung des vorhandenen Kundenstammes
- Projektentwicklung, Beratung und Verkauf von Kliniken, Pflegeheimen und Laborgebäuden
- Kontinuierliches Beobachten und Analysieren der Markt und Wettbewerbssituation

Was bringst Du mit?

- Ingenieur-, Architekten- bzw. Technikerausbildung oder Kaufmann/-frau mit hohem technischem Verständnis
- Fundierte Erfahrungen im Vertrieb von Bausystemen bzw. Baukomponenten
- Unternehmerisches Denken und Verhandlungsgeschick
- Analytische und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:

- Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz
- Bike Leasing
- Corporate Benefits
- Regelmäßiges Feedback
- Strukturierte Einarbeitung
- BGM
- Mitarbeiterevents
- Flexible Arbeitszeiten
- Bonuskarte
- Familienunternehmen
- Vermögenswirksa-
- Attraktive Vergü-
- Spannende Pro-

me Leistungen tung jekte

Unser HR-Team freut sich auf Sie
und auf Ihre Bewerbung unter:

Bastian Nickel | Personalreferent Senior Recruiter
Tel: +4922946967202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere