



Vertriebsinnendienst (m/w/d) BeNeLux

Vollzeit, ALHO ProjektService GmbH

Vertrieb & Verwaltung Vollzeit Friesenhagen

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Umsetzung und Weiterentwicklung des Vertriebskonzepts in Abstimmung mit den zuständigen Personen der Auslandsniederlassungen
- Steuerung der Gebietsvertriebsleiter in Abstimmung mit den Niederlassungsleitern
- Teilnahme an Kundenterminen zur Unterstützung des Vertriebsteams
- Anfragenbearbeitung, stetige Markt- und Wettbewerbsanalyse sowie Informierung des Teams hinsichtlich relevanter Informationen
- Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam sowie Auftragsabwicklung in Zusammenarbeit mit der Projektleitung

Was bringst Du mit?

- Architekt, Ingenieur oder Techniker des Bauwesens bzw. Kaufmann/-frau mit hohem bautechnischem Verständnis
- Fundierte Erfahrung im Vertrieb von Bausystemen verbunden mit erster Führungserfahrung
- Die Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen (ca. 10%) und zur Teilnahme an Messen
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Analytischer und pragmatischer Arbeitsstil
- Französisch- und ggf. Niederländisch-Kenntnisse sind hilfreich

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:



Moderner, ergonomischer Arbeits-



Bike Leasing



Corporate Benefits



BGM



Mitarbeiterevents

platz



Flexible Arbeitszei-
ten



Bonuskarte



Familienunterneh-
men



VWL

**Unser HR-Team freut sich auf Sie
und auf Ihre Bewerbung unter:**

Bastian Nickel | Personalreferent Senior Recruiter
Tel: +4922946967202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere