

## Architekt/Ingenieur im Vertrieb (m/w/d) Rhein-Ruhr

Vollzeit, ALHO

■ Vertrieb & Verwaltung

Vollzeit

Neuss

### Welche Aufgaben erwarten Dich?

- \* Sie verantworten die Projektentwicklung von schlüsselfertigen Bürogebäuden, Schulen und Kindergärten
- \* Qualifizierte Kundenbetreuung vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- \* Grundlagenermittlung und Erarbeitung von technischen Konzepten bis hin zur individuellen Angebotserstellung
- \* Mitarbeit in der Entwurfsphase
- \* Eigenständige Kundenneugewinnung und Netzwerkpflege

### Was bringst Du mit?

- \* Abgeschlossenes Studium im Bereich Architektur oder vergleichbarer Abschluss
- \* Gute Erfahrung im Industriebau und/oder Bildungsbau erwünscht
- Mehrjährige Erfahrung in der Immobilienwirtschaft, idealerweise fundierte Erfahrungen aus dem Bauträgergeschäft und/oder der Projektentwicklung
- \* Gute VOB- und Bauvertragskenntnisse erwünscht
- Spaß an der Akquisition und Projektentwicklung
- \* Hohe Kundenorientierung und Teamfähigkeit

#### Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

#### **Ihre Benefits:**











Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz

Bike Leasing

Corporate Benefits Regelmäßiges Feed- Strukturierte Einar-

back

beitung



# Unser HR-Team freut sich auf Sie und auf Ihre Bewerbung unter:

Bastian Nickel | Personalreferent Senior Recruiter Tel: +4922946967202 bewerbung@alho-gruppe.com

#### **ALHO Group Services GmbH**

Nordstraße 1 51597 Morsbach www.alho-gruppe.com/karriere