



Architekt/Ingenieur im Vertrieb (m/w/d) Gesundheitsimmobilien Rhein-Ruhr

Vollzeit, unbefristet, ALHO Systembau GmbH

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Neuss

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Sie?

- | Verantwortung für die Akquise und Pflege von Neukundenkontakten
- | Betreuung des vorhandenen Kundenstammes
- | Projektentwicklung, Beratung und Verkauf von Kliniken, Pflegeheimen und Laborgebäuden
- | Kontinuierliches Beobachten und Analysieren der Markt- und Wettbewerbssituation














Was bringen Sie mit?

- | Ingenieur-, Architekten- bzw. Techniker Ausbildung oder Kaufmann/-frau mit hohem technischem Verständnis
- | Fundierte Erfahrungen im Vertrieb von Bausystemen bzw. Baukomponenten
- | Unternehmerisches Denken und Verhandlungsgeschick
- | Analytische und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:

									
VWL	Familienunternehmen	Bonuskarte	Flexible Arbeitszeiten	Mitarbeiterereignisse	BGM	Strukturierte Einarbeitung	Regelmäßiges Feedback	Corporate Benefits	Bike Leasing
									
Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz	Attraktive Vergütung	Mitarbeit an spannenden Projekten							

Unser HR-Team freut sich auf Sie und auf Ihre Bewerbung unter:

Bastian Nickel | Personalreferent Recruiting
Tel: +49 2294 696-7202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere