

# Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Schwerpunkt Steuerung und Betreuung von Vertriebs-Kampagnen und Neukunden-Akquise

Vollzeit, unbefristet, ALHO Systembau GmbH

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Friesenhagen

#starkimTeam

## Welche Aufgaben erwarten Sie?

- | Recherche von Zielkunden einhergehend mit der Analyse und Entwicklung ihrer Kundenbedarfe sowie Pflege der bestehenden Kundenkontakte
- | Markt- und Trendrecherche
- | Recherche von Zielkunden
- | Telefon-Akquise
- | Korrespondenz, Terminkoordination und selbstständige Büroorganisation
- | Vorbereitung, Steuerung und Teilnahme an Messen und Vertriebsveranstaltungen

## Was bringen Sie mit?

- | Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- | Erfahrung im Umgang mit Kunden und Spaß am Telefonieren
- | Kommunikationsstärke und Organisationstalent
- | Selbstständigkeit, strukturierte Arbeitsweise sowie hohes Engagement und eine ausgeprägte Teamfähigkeit
- | Sicherer Umgang mit gängigen IT-Anwendungen wie bspw. Microsoft 365 und CRM-Systemen

## Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

## Ihre Benefits:



VWL



Familienunternehmen



Bonuskarte



Flexible Arbeitszeiten



Mitarbeiterereignisse



BGM



Corporate Benefits



Bike Leasing



Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz

## Unser HR-Team freut sich auf Sie und auf Ihre Bewerbung unter:

Jana Eiteneuer | Personalreferentin Recruiting  
Tel: +49 2294 696-3165  
[bewerbung@alho-gruppe.com](mailto:bewerbung@alho-gruppe.com)

## ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1  
51597 Morsbach  
[www.alho-gruppe.com/karriere](http://www.alho-gruppe.com/karriere)