

## Vertriebsingenieur (m/w/d) Nord

Vollzeit, ALHO Systembau GmbH

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Hamburg

#starkimTeam

### Welche Aufgaben erwarten Sie?

- | Sie verantworten die Projektentwicklung von schlüsselfertigen Bürogebäuden, Schulen und Kindergärten
- | Qualifizierte Kundenbetreuung vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- | Grundlagenermittlung und Erarbeitung von technischen Konzepten bis hin zur individuellen Angebotserstellung
- | Mitarbeit in der Entwurfsphase
- | Eigenständige Neukundengewinnung und Netzwerkpfllege

### Was bringen Sie mit?

- | Ein abgeschlossenes Studium bzw. Techniker im Fachbereich Bauwesen oder ein vergleichbarer Abschluss
- | Mehrjährige Berufserfahrung in der Projektleitung oder dem Verkauf von schlüsselfertigen Gebäuden
- | Gute Erfahrung im Gewerbebau und/oder Bildungsbau erwünscht
- | Spaß an der Akquisition und Projektentwicklung
- | Hohe Kundenorientierung und Teamfähigkeit

## Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

### Ihre Benefits:



VWL



Familienunternehmen



Bonuskarte



Flexible Arbeitszeiten



Mitarbeiterereignisse



BGM



Corporate Benefits



Bike Leasing



Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz

### Unser HR-Team freut sich auf Sie und auf Ihre Bewerbung unter:

Jana Eiteneuer | Personalreferentin Recruiting  
Tel: +49 2294 696-3165  
[bewerbung@alho-gruppe.com](mailto:bewerbung@alho-gruppe.com)

### ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1  
51597 Morsbach  
[www.alho-gruppe.com/karriere](http://www.alho-gruppe.com/karriere)